

ENQUÊTE SOLDES D'HIVER 2025

DU 27 DÉCEMBRE 2024 AU 2 JANVIER 2025 638 RÉPONDANTS



CONTACT PRESSE: Advocaciz

Alexandra Richert: 06.08.77.86.22 - Ambre Fourneau: 06.44.39.89.25

Les principaux enseignements

Soldes d'hiver 2025 : un passage obligé sans effet significatif pour le commerce de proximité

Les soldes noyés par les promotions permanentes

Comme l'année dernière, les soldes d'hiver peinent à susciter l'enthousiasme chez les commerçants qui dénoncent un contexte de promotions permanentes. Black Friday, French Days, Amazon Prime Days, et autres opérations menées par la grande distribution et le e-commerce contribuent à minimiser voire effacer l'attrait commercial des périodes de soldes chez nos commerçants.

Un état d'esprit négatif pour 89% des commerçants

Comme en 2024, l'année 2025 débute avec un état d'esprit largement négatif chez les commerçants de proximité. Près de 9 commerçants sur 10 se déclarent inquiets, désabusés ou même déprimés face à un environnement économique toujours aussi tendu.

46% des répondants constatent une fin d'année 2024 négative

Près de la moitié des commerçants interrogés jugent la période des fêtes décevante, confirmant une tendance déjà observée les années précédentes.

Une démarque initiale élevée : -30% en moyenne

Pour tenter d'attirer les consommateurs, les commerçants optent cette année pour des démarques importantes dès le début des soldes. Cependant, ces rabais, nécessaires pour générer du chiffre d'affaires, risquent de fortement peser sur les marges.

64% des commerçants estiment que les soldes n'écouleront pas leurs stocks

Plus de la moitié des répondants pensent que la période des soldes ne leur permettra pas de reconstituer leur trésorerie ni d'écouler la majeure partie de leurs stocks.

Les commerçants réclament un report des dates de soldes

Une revendication persistante : des soldes plus tardifs

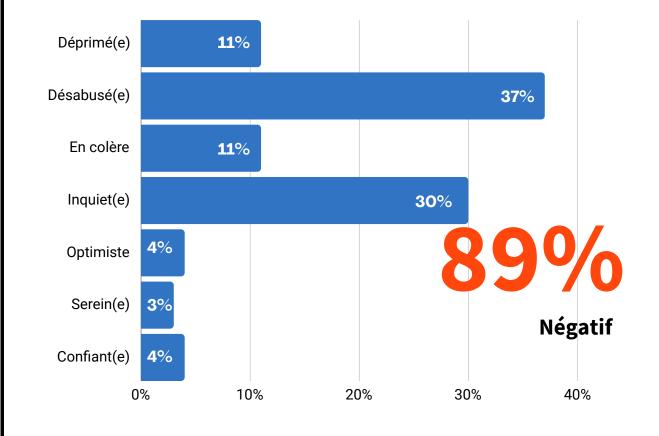
Le décalage des dates des soldes reste une demande forte, avec des commerçants qui prônent un retour à des dates plus tardives (février pour les soldes d'hiver), mieux adaptées à la saisonnalité.

Des niveaux de stocks encore élevés à écouler

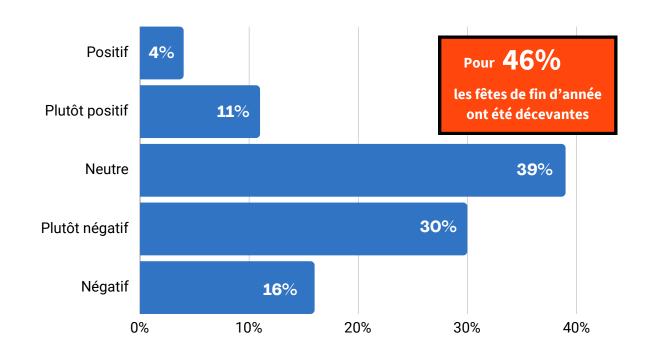
38% des commerçants disposent encore de 30% à 40% de stocks à écouler.

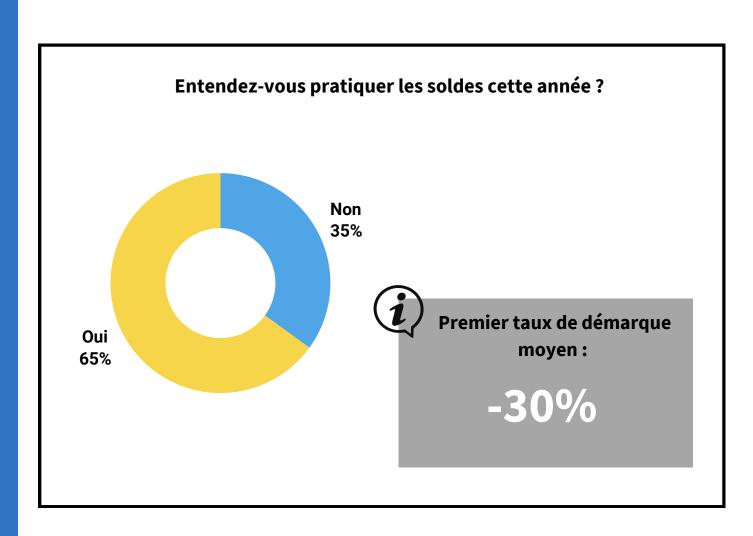
Les commerçants se retrouvent une nouvelle fois avec des niveaux de stocks conséquents, conséquence d'un environnement économique peu favorable et d'une concurrence accrue, tant de la part des grandes enseignes que du e-commerce.

Quel est votre état d'esprit actuel en qualité de chef d'entreprise ?



Quel bilan feriez-vous de la période des fêtes de fin d'année 2024 pour votre activité ?







Pour 480/0

des commerçants, les soldes sont nécessaires à la survie de leur commerce

Mais___

Des chiffres qui pourraient être améliorés!

Témoignages



Si je fais des soldes cette année, et que j'envisage de vider au plus vite, c'est à cause du Black Friday que je refusais de faire compte tenue de la période! Les clients ont surconsommé à cette période. Ils n'achètent plus que des produits remisés ! On est entrain de tuer notre profession !!! Ce sont nos marges d'intermédiaires qui sautent durant ces périodes ! Sur internet, nos marques vendent en direct, de ce fait, ils vendent à nos clients des produits au même prix qu'on les achète! Je ne parle pas des sites et autres qui fabriquent des produits pour ces périodes. Ils sont surmargés pour être remisés par la suite. Dites moi comment, avec plus de charges de personnel, plus de frais énergétiques, plus de choix, plus d'investissement et moins de marge l'avenir de notre profession reste envisageable !!! Ma boutique existe depuis 80ans. Je la dirige depuis 19ans. JE N'Al JAMAIS VU UN MOIS DE **DÉCEMBRE PAREIL!!!**

il faut que les soldes soient en fin de saison 15 février et non pas au début de l'hiver à savoir le 8 janvier

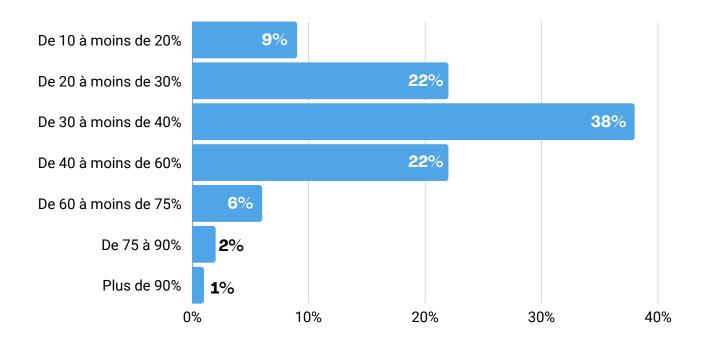




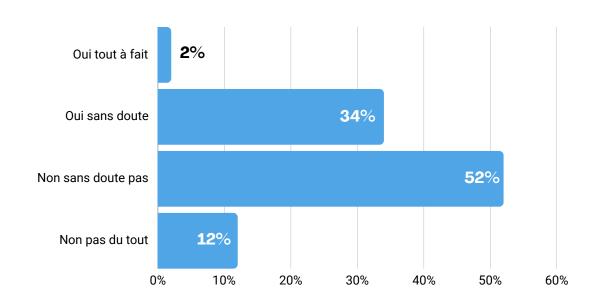
Concernant les stocks...



À quelle hauteur estimez-vous le stock de marchandise qu'il vous reste à écouler ?



Estimez-vous que la période des soldes qui va s'ouvrir vous permettra d'écouler la majeure partie de vos stocks ?





CONTACT
sdi_lyon@sdi-pme_fr
04.78.34.65.97